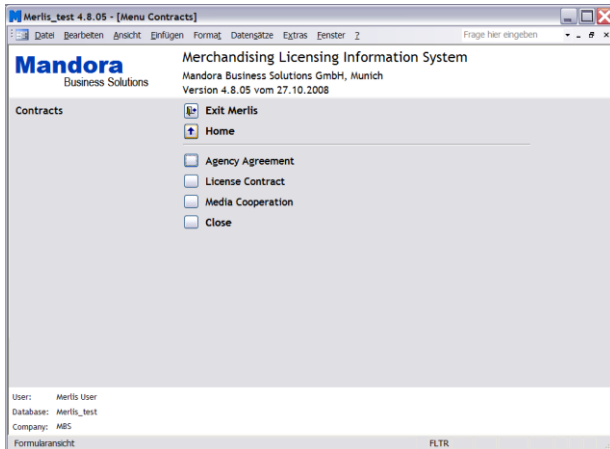


ALL IN ONE

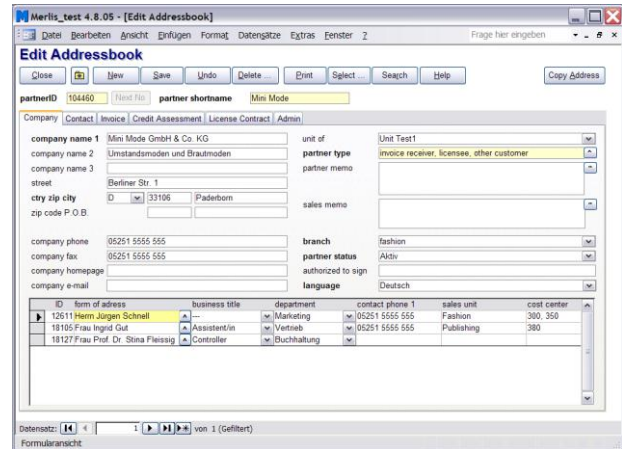


ALL IN ONE ist unser Motto oder in Kürze, MERLIS (Merchandising License Information System) – der Name der Software, die von uns speziell für das gesamte Lizenzgeschäft entwickelt wurde. Es integriert alle Prozesse des Vertriebs, der Rechtsabteilung und die buchhalterische Abrechnung der Lizenzverträge.

Adressen, Lizenzthemen, Vertragsgebiete, Rechte, Produktkategorien, Vertriebskanäle, Exklusivität, Marketing, Qualitätskontrolle, Artworkentwicklung, Währungen, Garantiezahlungen, Steuern, Lizenzgebühren und viel mehr sind einfach darzustellen und zu verarbeiten.

Die Ergebnisse sind vollständige Berichte, Statistiken oder ausgefüllte Formblätter, die von den Vertragspartnern nur noch unterzeichnet werden müssen.

Address Book



Die umfangreiche Adressverwaltung mit bequemen Suchfunktionen und einer integrierten Serienbrieffunktion ist die Basis für die Erstellung und Verwaltung von Angeboten, Verträgen, Abrechnungen, Berichten und Mailings.

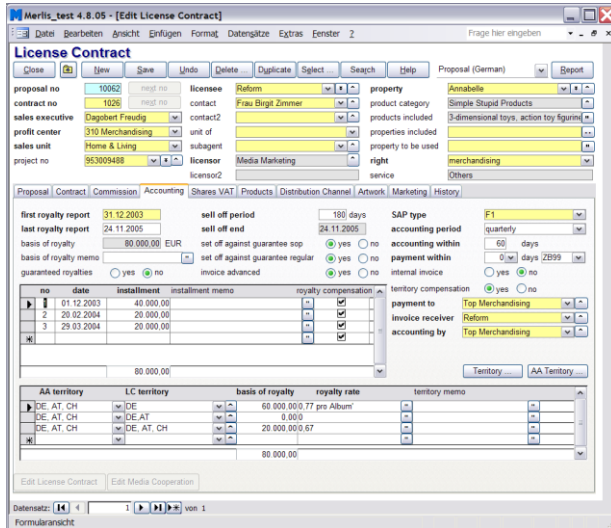
Die Verknüpfung mit den Modulen License Contract ermöglicht nicht nur eine schnelle Übersicht über die Kundenhistorie sondern ermöglicht auch gezielte Mailings an ausgewählte Lizenznehmer.

Die gemeinsamen Stammdaten, klar definierte Zugriffskontrollen und automatische Plausibilitätsprüfungen des Systems reduzieren nicht nur Fehler bei der Eingabe, sondern sparen den Anwendern kostbare Zeit.

ALL IN ONE DATABASE

Better
one for all
than many for one!

License Contracts

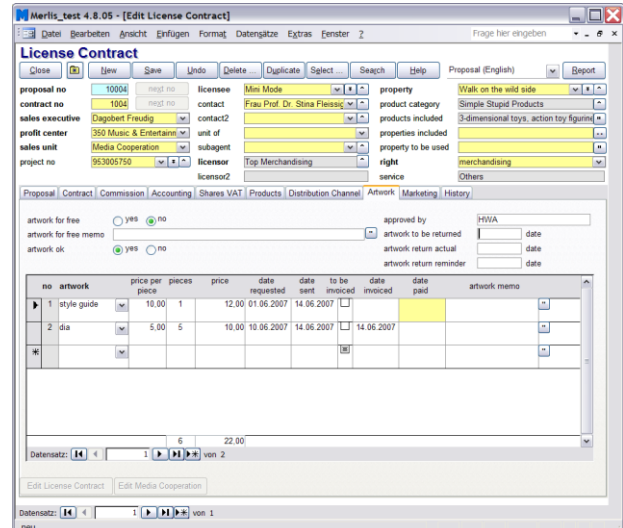


Zur Unterstützung des Vertriebes können die Vertragsbestandteile bereits bei den Vertragsverhandlungen in MERLIS erfasst werden oder sogar vor der Anbahnungsphase. Das System erlaubt die Eingabe von Angebotsdaten in Memoform im Angebotsstadium und stellt diese für Sales Forecasts zur Verfügung. Diese können jederzeit mit bereits abgeschlossenen Verträgen kombiniert werden und mit Daten aus der Rechtsabteilung und Buchhaltung kombiniert werden, um z.B. ein vollständige Kundenprofil zu erstellen. Das System enthält auch eine Funktion zur Berechnung der Vertriebsprovisionen und Beteiligungen pro Vertrag.

Genauso unterstützt ein weiteres Modul die Abteilungen MARKETING and PR mit der Planung von Aktivitäten wie Mailings, Workshops und Anzeigenschaltung, usw. Zusätzliche Informationsfelder wie Cross-Promotion, Success Memo und Marketing Activities ermöglichen eine Kommunikation zwischen Vertrieb und Marketing.

Sobald ein Angebot zum Vertrag wird, werden die Daten automatisch als Vertragsdaten übernommen, so dass nur noch die Vertragsverwaltung die Verträge bearbeiten kann.

Artwork Product Approval Status



In einem getrennten Modul werden alle relevanten Daten der Verträge und Angebote den Abteilungen QUALITY CONTROL und ARTWORK CONTROL bereitgestellt. Dies erlaubt eine übergangslose Produktentwicklung vom Prototyp bis zum endgültigen Produktbeispiel. Weiterhin beinhaltet das Modul eine kundenorientierte Artworkverwaltung und erstellt spezielle Berichte für den Lizenznehmer oder Lizenzgeber.

Agency Agreement

Das Modul AGENCY AGREEMENTS ermöglicht die Speicherung der vertraglich vereinbarten Rechte, Bedingungen oder Ausschlüssen sowie die Dokumentation von Warenzeichenanmeldungen, Copyright Guidelines, Vertragslaufzeiten, Beteiligte, Lizenzgeber und Lizenznehmer jedes Lizenzthemas. Weitere Felder für zusätzliche Informationen wie Ausstrahlungsdatum, Materialverwaltung und alle Arten von Marketingdaten können in Auswertungen einfließen.

Accounting

Das Herz von MERLIS ist die Lizenzbuchhaltung. Verknüpft mit den Lizenzverträgen bleibt keine Rechnung ungestellt und kein fehlender Royalty Report unentdeckt.

Laufende Berechnung der Über-/Unter- Garantiezahlungen, automatische Erstellung der Mahnungen für die fehlenden Royalty Reports, Berücksichtigung der Steuern in Abhängigkeit des Wohnsitzes von Lizenzgeber und –nehmer, verschiedene Währungen, Zahlungen an die Beteiligten – oder kurz – es gibt nicht viele exotische Verträge, die MERLIS nicht verarbeiten kann.

Merchandising License Information System ALL IN ONE Datenbank

Management Information

Unentbehrlich für das MANAGEMENT und CONTROLLING sind die automatisch generierten Berichte, Statistiken oder Umsatzberichte, Zahlungseingangslisten oder die Erfolgsberichte des Unternehmens, die für die wichtigsten Bedürfnisse gestaltet sind.

Vorteile auf einen Blick

- Leichte Programmbedienung durch eine klare Benutzerführung.
- Gemeinsame Datenbasis für alle Anwender und optimaler Datenaustausch.
- Beliebige Auswertungsmöglichkeiten und Statistiken.
- Automatische Erstellung von Formularen und Vorlagen.
- Korrekte Daten durch Fehlerkontrolle direkt nach der Eingabe.
- Einheitliche Daten durch normierte Auswahllisten.
- Schneller Zugang zu den Informationen durch integrierte Programme.
- Hohe Datensicherheit durch Passwortschutz.
- Vertragshistorie.
- Erweiterbar an wachsende Bedürfnisse durch Auftragsprogrammierung.

Technische Voraussetzungen

- Die Software MERLIS ist ein Client Server System mit einer optionalen Schnittstelle zur SAP.
- Skalierbare und leistungsfähige Datenbank Microsoft SQL Server.
- Software basierend auf Microsoft Windows und Microsoft Office.
- Optionaler Web-Zugriff über Citrix Metaframe.

Ansprechpartner

Mandora Business Solutions GmbH
Dipl.Ing. Dipl.Wirtsch.Ing. Elmar Schiffelholz
Geschäftsleitung
Agnes-Pockels-Bogen 1, 80992 München
Telefon +49 (0) 89 452376-20
Telefax +49 (0) 89 452376-19
elmar.schiffelholz@mandora.de
www.mandora.de



Merchandising
media

MM MerchandisingMedia GmbH
Application Service
Medienallee 6, 85774 Unterföhring
Telefon +49 (0) 89 9507-8600
www.merchandisingmedia.de

Stand 12/2011